

## 公司简介



创富网站设计根据客户产品的特性及访客的浏览习惯研究，针对潜在目标客户群体的需求，站在潜在客户的角度在网站首页排布感兴趣的内容，进而塑造企业公信力、核心产品展示、客户见证，为潜在目标客户解答问题等，通过网站营销贯彻，获得潜在客户的关注和销售线索，从而达到交易。

结合13年网络营销策划服务的实战经验，营销型网站是指以现代网络营销理念为核心，基于企业营销目标进行站点规划，具有良好搜索引擎表现和用户体验、完备的效果评估体系，能够有效利用多种手段获得商业机会，提高产品销售业绩和品牌知名度的企业网站。

### • 为什么要选择创富网站设计？

以结果为导向：我们的服务宗旨把您的产品通过网络卖出去、把您的品牌通过网络打出去，我们以销售结果为导向。

少投入多收益：掌握着最有效的网络技术和拥有专业的营销策划师，分析竞争对手、定位产品差异、有效的关键词推广、合理的收费，我们能让你事半功倍，打败你的竞争对手。

没有隐藏费用：我们追求卓越的商业信誉。所有收取的费用均在合同中说明。我们反感“低价诱惑”、布置消费陷阱让客户损失的“策略”。

不担心售后服务：我们提供免费后台管理培训,提供收费更新资料、更换图片服务(依具体工作量来定费用)，7×24小时处理用户网站故障申报。

### • 转化更多访问网站的人成为您的客户

我们设计网页和网站优化的目标聚焦在增长客户转化，就是使更多浏览网站的人能在网上购买产品、提交咨询、甚至到您的实体店体验服务。

我们通过关键词技术和社交媒体、评论网Review吸引那些从不知道您网站的人到您的网站上来，增加网站的流量；而且通过精准营销技术，吸引的是高质量的人群。所谓高质量，就是对您的产品、服务、价格有需求的潜在顾客。不管您是从事哪个行业。

### • 为客户创造长期价值

一个不能真正帮助到客户的公司，是不会长久的。

创富网站设计的经营理念是专业并不断进步、求结果负责任、为客户创造长期价值。

当我们让一个网站访问者转换为您的客户后，这种关系能让您付出很少的努力就能获得TA未来的业务。我们的服务也定位于长期在线维护这种客户和您的关系，例如，我们的邮件营销和SNS社交营销。

市场的瞬息万变和竞争的日渐激烈，我们在和您共同成长的过程中，也时刻关注您的生意，给您提供必要的咨询帮助，如营销策划的寻求产品差异化、网络公关策划等。专注于您在网络上的长期成功。请把我们视为您的长期生意伙伴，共同成长。